

По сетевым обязательствам

Запуск Everscale был инновационным и экспериментальным для рынка. В то время как большинство других проектов использовали краудфандинг или частное финансирование для разработки, маркетинга и развития бизнеса, не тратя свои проектные токены, мы решили распространять наши токены через конкурсы и партнерские отношения, которые считаются выгодными для сети и участников сети.

Мы ожидали, что эта модель сработает и привлечет в сеть лучших разработчиков и специалистов по маркетингу. Вместо этого этот подход привел к неблагоприятной ситуации, когда токены были распределены между злоумышленниками, стремящимися воспользоваться преимуществами системы, и людьми, которые едва ли внесли какой-либо положительный вклад в экосистему. Это, в свою очередь, создало порочный круг падения капитализации Everscale.

Начали развиваться конфликты между инвесторами (не имеющими права голоса в распределении токенов) и первоначальными участниками (некоторые из которых принесли мало или вообще не принесли пользы сети).

В результате конфликта возник DeFi Alliance, представляющий в первую очередь интересы инвесторов в экосистеме Everscale. После создания DeFi Alliance произошел приток ликвидности, и экосистема начала развиваться более быстрыми темпами. Инвесторы получили право голоса при принятии решений, влияющих на сеть, через EverDAO, протокол децентрализованного управления Everscale.

Тем не менее, не все усилия Defi Alliance увенчались успехом.

В настоящее время мы находимся в крипто-зиме, и неизвестно, когда она закончится. В результате необходим ряд дальнейших сетевых реформ для решения экономических проблем сети и обеспечения ее долговечности.

Обязательства перед первоначальными членами и партнерами

Совокупная сумма прошлых и будущих обязательств составляет около 50 миллионов токенов. Эти обязательства были утверждены через протокол голосования на EverDAO, что означает, что инвесторы с ними согласны. Закрытие этих обязательств, вероятно, усилит давление на и без того слабый рынок, но ждать окончания этой крипто-зимы было бы неправильно для тех участников экосистемы, чьи обязательства признаны.

Наше решение — запустить LEVER, токен TIP-3.1, привязанный к EVER 1:1 с двухлетним периодом блокировки.

Владельцы токена LEVER будут иметь право на получение дохода от валидатора на всю сумму обязательства.

Этот механизм позволит Everscale выполнить свои обязательства, не оказывая дальнейшего негативного давления на рынок.

Токены LEVER будут распределены среди тех, кто участвовал в протоколе голосования EverDAO. Первичные участники получат LEVER в соответствии со старыми правилами наделения правами, а партнеры будут представлять отчеты о своей деятельности в экосистеме в EverDAO, где голоса будут определять, получат ли они токены LEVER или нет.

Вестинг, Defi Alliance и EverX

На эти экосистемные структуры приходится львиная доля вклада сети. Общая сумма вестинга, предусмотренная предыдущими глобальными решениями по управлению, составляет 340 млн токенов (170 млн для EverX и 170 млн для альянса DeFi). Это составляет, очевидно, очень значительную долю общего распределения сети и представляет собой количество ресурсов, которые эти структуры тратят на EverScale. В настоящее время мы находимся на рынке, изобилующем рисками, и с самой нестабильной экономикой за последние десятилетия. В этом виде

окружающей среды, даже если бы эти сооружения функционировали безупречно, это не гарантировало бы положительного воздействия на экосистему. Скоординированные действия, предпринятые DeFi Alliance и EverX, увеличат вероятность роста сети.

Совместное предлагаемое решение EverX и альянса DeFi — это общий KPI по вестингу, понятный членам сообщества, инвесторам и разработчикам. Цель Everscale состоит в том, чтобы войти в число 100 лучших криптовалют в краткосрочной перспективе (и, в конечном итоге, в 10 лучших в долгосрочной перспективе) по рыночной капитализации (Coingecko / CMC) в соответствии с формулой наделения правами, принятой DAO (формула будет предоставляться при голосовании по данному решению). Эта цель не будет достижима, если не будет усилено технологическое и деловое развитие сети, а также ее маркетинг. Частично этому будет способствовать открытие механизма наделения правами для других участников экосистемы. Таким образом, разблокировка выделенных 340 миллионов токенов будет происходить постепенно при входе в топ-100 и продвижении в топ-10 рейтинга (подробности будут предоставлены).

Основная разработка

Пару месяцев назад EverX взяла на себя обязательство полностью открыть свою разработку ядра протокола и привлечь активных разработчиков в сообществе к расстановке приоритетов и архитектурным решениям в сети. Идея также состоит в том, чтобы принимать эти решения на основе стратегических/бизнес/маркетинговых потребностей сети и ее ключевых участников.

Действие

- Основные приоритеты развития будут переданы компаниям и экспертам Everscale. Экосистема. При отсутствии внутреннего консенсуса решения о приоритетах будут приниматься через EverDao. Первый шаг уже был сделан в июне 2022 года путем создания комитета по технической архитектуре, в котором все ключевые эксперты сети представляют несколько команд. Уже состоялись три встречи и направление выглядит очень перспективным. • Начиная с июля 2022 года финансирование всех основных разработок будет осуществляться фондом Everscale.
- Новые компании смогут присоединиться к основной разработке.
- Все разработки, финансируемые Everscale Foundation, будут строго открытыми.

Гранты и партнерство

Большинство грантов и партнерств не принесли ожидаемой добавленной стоимости. Основными факторами, стоящими за этим, являются риски, присущие рынку, и неспособность многих проектов успешно воплотить свои идеи и идеи в работающие бизнес-модели. Тем не менее, гранты и партнерства имеют решающее значение для роста экосистемы.

Решение

Все сетевые партнеры получат вознаграждение только после того, как будет доказан их вклад в экосистему. Успешный пиар, приток ликвидности в экосистему, явный рост пользовательской базы (не ботов) и т. д. Все решения по финансированию будут приниматься через EverDao, который будет распределять токены в соответствии с ФАКТИЧЕСКИМ вкладом в экосистему.

Гранты из государственных казначейских фондов будут выдаваться только в долларах, чтобы даже в случае ошибки она не оказала негативного влияния на рынок. Казна будет пополняться с помощью программы «Хрустальные руки» .

Частные компании, такие как Broxus/EverX/ItGold/Everstart, смогут выдавать гранты по своему усмотрению из собственных частных средств.

Переход к нулевой чистой эмиссии

Бизнес-модель Everscale предполагает большое количество коммерческих транзакций в сети. В разное время были обсуждения и предложения прекратить эмиссию и ввести специальный фонд для валидаторов для субсидирования эмиссии.

Наше предложение состоит в том, чтобы выделить 200 млн токенов в фонд субсидирования валидаторов и передать контроль над расходами из фонда в EverDao. Этого количества токенов хватит на 5+ лет валидации, учитывая, что с начала существования сети выпущено менее 60 млн. Кроме того, на программном уровне следует исключить возможность появления новых токенов. Это привело бы к прекращению выдачи в сети. Это решение должно развеять опасения потенциальных инвесторов относительно постоянного снижения стоимости их акций в сети.

ВЫВОД

Каждая из предложенных реформ должна быть подробно описана и проголосована через EverDao. В этом предложении только указано, какие шаги необходимо предпринять и как они будут работать вместе в соответствии с общей повесткой дня Everscale.